



# Altid ET SKRIDT FORAN

Tradition og innovation mødes i planteskolen Majland A/S, der i 2017 kan fejre 25-års jubilæum på adressen på Simmelbrovej ved Sdr. Omme. Helt fra begyndelsen har optimering af kvalitet på alle parametre gennem kontinuerlig udvikling og innovation været hovedhjørnестenen i produktionen af juletræsplanter.

☰ LOTTE BJARKE

Majland A/S fejrer 25-års jubilæum i 2017. Men i virkeligheden begynder planteskolens historie otte år tidligere. Jubilæet markerer den dag, brødrene Peder Majland og Ole Majland stiftede Brdr. Majland med domicil på Simmelbrovej 44.

Inden da havde brødrene længe syslet med planteskoleproduktion af forskellige nåletræer. Det hele begyndte ved lidt af en tilfældighed, men det er stort set også den eneste tilfældighed, der har præget planteskolens historie, hvor fokuseret og kontinuerlig udvikling er valgt som vejen frem.

*“Historien begynder i min farfars staudeplanteskole. Han fik leveret planter med fragtmænd, der en dag tabte to kg frø ud af lastbilen. De frø blev faktisk starten på Majland A/S”,* fortæller Jacob Majland, der er søn af Peder Majland og i dag direktør for Majland A/S.

## 165 ha med nordmannsgran

Brødrene lejede et lille areal af deres far og gik i gang med at producere planter. Det varede dog ikke længe, før arealet var for lille og måtte skiftes ud med et større nærmere Sdr. Omme. Men historien gentog sig, og i 1992 nåede de til den konklusion, at det ikke kunne blive ved med at gå, og traf beslutningen om at købe ejendommen på Simmelbrovej og etablere Brdr. Majland som virksomhed.





Dengang blev tingene gjort manuelt.



Jacob Majland startede i en tidlig alder.

Siden er væksten fortsat i virksomheden, og flere arealer er blevet købt til. Selv de allerførste arealer, hvor det hele begyndte, er i dag en del af Majland A/S, der producerer juletræsplanter på i alt 165 ha efter de mest moderne principper.

“Effektivisering er mig magtpåliggende. Jo flere lige linjer, jo bedre. Derfor forsøger vi at undgå trekantede jordstykker”, forklarer Jacob Majland, der har handlet sig tilrette med naboerne i arbejdet for at optimere arealet.

Majland A/S producerer alle nordmannsgranplanter til juletræer på arealerne omkring Sdr. Omme, men planterne sælges til juletræsproducenter internationalt.

### Vil være blandt de bedste

I begyndelsen producerede planteskolen en vifte af forskellige nåletræer, men stille og roligt blev fokus stillet ind på nordmannsgran, og i dag er Majland A/S helt specialiseret i juletræsplanter af nordmannsgran, *Abies nordmanniana*.

“Mange vil måske synes, at det er en stor svaghed kun at have et ben at stå på. Men vi ser det som en styrke. Det er med til at

holde os helt oppe på tæerne og til stadighed finpudse produktionen. Vi har ingen knowhow om andre produkter. Til gengæld ved vi alt om produktion af nordmannsgran og har altid lagt en stor ære i at være blandt de allerbedste på vores felt”, understreger Jacob Majland. “Kvalitet, høj standard og innovation i alle processer er sammen med troværdighed de parametre, Majland A/S vil være kendt for. Vi vil være et skridt foran på dem alle. Vi sender vores kunder ud på en 10-årig investering. I udgangspunktet kan det være svært at se på planten, hvad den bliver til. Derfor mener vi, at det vigtigste er at holde standarden høj, så kunderne ved, at de får præcist det produkt, vi har lovet dem”, tilføjer han.

### Frøkvalitet er essentiel

Når netop den sløjfe er vigtig at binde på historien for Jacob Majland, hænger det sammen med, at frømarkedet for nordmannsgran historisk set har været for ugenomsigtigt. De bedste frø høstes i Ambrolauri-regionen i Georgien. De allerbedste i et lille område, der hedder Ambrolauri Tlugi. Her har Majland A/S købt licens til at høste frø i to afdelinger, der er kendt for sine provenienser: A10 og Bredal Select.



Ambrolauri, Tlugi, Afdeling 3, A10.



“Vi vil være 100 procent sikre på, at vi kan stole på de mennesker, der leverer DNA’et til vores produktion, nemlig frøet. Derfor bruger vi mange kræfter på at sikre os, at vi har de bedste leverandører. Nogle synes, det kan være lidt sekundært, hvor frøet kommer fra, men efter min opfattelse er det helt essentielt. Der må man ikke gå på kompromis”, understreger Jacob Majland. “Vi er, så vidt jeg ved, de eneste, der oven i købet har delt de afdelinger, vi har licens til at høste i, op i mindre afdelinger. For eksempel høster vi kun proveniensen A10 i et lille område af afdeling 3”, tilføjer han og giver kunder på markedet for juletræsplanter et godt råd med på vejen: “Spørg altid hvilke provenienser, en leverandør kan levere. Aldrig om han kan levere den ene eller den anden. Det formindsker risikoen for at blive skuffet”.

### Troværdighed er et must

Proveniensen A10 har været markedsført som et brand fra Majland A/S i 20 år og afføder i dag en merpris pr. plante, fordi køberne ved, at planter fra A10 frø er det bedste udgangspunkt for produktion af kvalitetstræer. En anden kendt proveniens, som Majland A/S også har licens til at høste, er Bredal Select. Navnet kommer fra den tidligere højt estimerede danske virksomhed, Bredal Planteskole.

“Da Majland A/S var etableret og begyndte at markere sig, var der branchefolk, der let spydigt spurgte til, om virksomheden havde tænkt sig at blive den nye Bredal Planteskole. Det var ikke engang sjovt, for holdningen var dengang som nu, at det gælder om til hver en tid at holde standarden højt og være med i forreste række. Og det gik faktisk hverken værre eller bedre, end at Majland A/S i 2007 opkøbte Bredal Planteskole”, fortæller Jacob Majland. Det var den georgiske stat, der udbød licenser til at høste frø i Ambrolauri-regionerne på auktion. Regionen hører til en af landets fattigste, og der høstes i uvejsomt terræn, så derfor er det ikke nok at sikre sig, at frøene kommer fra Ambrolauri. “Og selv om man har licens til at høste frø i en given

afdeling, er det endda svært at være sikker på, at frøene virkelig stammer præcist der fra. Vi har selv været med til at pumpe det op, at man skal vide præcist, hvor ens frø kommer fra. Vi går hele vejen og er endda nede at kigge på dem, der høster. For os er troværdighed hele vejen igennem kæden simpelthen et must”, pointerer Jacob Majland.

### Intet overladt til tilfældigheder

Den omhyggelighed, der gennemsyrrer håndteringen af provenienser og frø, er i det hele taget kendetegnende for Majland A/S, hvor intet bliver overladt til tilfældighederne.

“Kvalitet er meget andet end plantekvalitet. Det er også produktionsmetoden, måden vi behandler vores kunder på og alt det andet. Det summer sig sammen til det ene ord, kvalitet, men bag det ligger, at vi vil være det skridt foran på alle parametrene. Det er ikke gratis at være foregangsmand, men gør man det, alle andre gør, får man også det samme, som de har. Der er en årsag til, at vi ligger i den høje ende af kvalitetsskalaen. Vi gør lige det ekstra ud af alle processerne – kræser for detaljen hver gang – og det er baggrunden for, at vi står med et produkt til sidst, som er værdiskabende for kunderne”, siger Jacob Majland.

### Fra milepæl til milepæl

Med til historien om Majlands innovative tilgang til virksomhedsdrift hører, at Peder Majland og Ole Majland, allerede før de etablerede planteskoleproduktion, arbejdede med at klippe pyntegrønt. Og i effektiviseringens navn udviklede landets første traktorlift til at klippe fra for at rationalisere plukkearbejdet. Siden da er det gået fra milepæl til milepæl i planteskolens bestræbelser på at ligge i stadig førerposition.

“Vi var for eksempel de første, der begyndte at pakke planterne løst i papkasser, hvilket siden nærmest er blevet normen. Det var jo egentlig lidt dumt at stoppe de små planter ned i en sæk

Nordmannsgranplanter så langt øjet rækker.



og ødelægge knopperne undervejs. På samme måde var det ikke hensigtsmæssigt at binde dem sammen i bundter med den risiko, det gav for at forvolde skade på rodhalsen”, påpeger Jacob Majland, der samtidig kan fortælle, at Majland A/S sorterer og pakker planterne direkte i marken, så de er minimalt udsatte for vind og vejr.

Også når det gælder automatisering af stratificeringsprocessen, og de gevinster det giver for øget effektivitet og kvalitet, var Majland A/S som altid en pioner.

### Fortsætter udviklingen

I det hele taget ligger mekanisering og automatisering Jacob Majland stærkt på sinde.

Majland A/S fik som den første producent af nordmannsgran installeret GPS på hele arealet.

En stor investering men også en investering, der var tjent hjem på et par år. Tidligere gik der to mand rundt med landmålerstokke, for med de maskiner, vi har, er lige linjer helt afgørende. Et eksempel er en gigantisk maskine, der kan radrense eller sprøjte mellem 42 rækker på en gang – rækker hvor de små planter vel at mærke står med 20 centimeters afstand. Det kræver ikke megen fantasi at forestille sig, hvad lidt slinger i valsen kan betyde der.

“Vi arbejder i en lille branche, så vi kan ikke bare hive maskiner ned fra hylderne. Hvis vi vil have gjort tingene rigtig, må vi gøre det selv. Jeg drømmer nu om de muligheder, robotteknologien og andre nye teknologier vil give os. Der kommer nye maskiner, der vil optimere og løfte produktionen til næste niveau – og jeg håber, det bliver her hos os, de kommer først”, siger Jacob Majland, der fortsætter den udstukne vej mod fortsat innovation, udvikling og kvalitetsoptimering i Majland A/S. 📍



Planteoptagning i planteskolen.



Effektiv radrenser brugt i planteskolen.



Planterne sorteres og pakkes direkte i marken.



### FOX MOTORI RYGSPRØJTER

#### Batteri drevne - til udbringning af:

- Ukrudts- & insektmidler
  - Topskudsregulering af juletræer
  - Omrøring i tanken
  - Op til 8 timer på en opladning
- (Pris fra: 1695,- ex. moms)

K.S. Jeppesen Tlf/Fax: 86 99 55 21 Bil: 40 52 55 21  
[www.ks-jeppesen.dk](http://www.ks-jeppesen.dk)