

# Juletræer i miniformat

Af redaktør Søren Fodgaard, Dansk Skovforening

Det traditionelle juletræ på 1-2 meters højde kender alle.

Der findes et veletableret marked for dette produkt, og alle forbrugere ved, hvordan de skal bruge det. Men hvem siger egentlig, at det er den eneste form for juletræ, der kan sælges? Kunne forbrugeren have glæde af et lille træ i en potte – et træ der kan pynte ved siden af julestjernen, azaleaen, alpeviolen og de andre juleblomster?

Sådanne træer i pottes har flere fordele for forbrugeren. De kan stå i lang tid uden at drysse og kan derfor være indendøre i hele julen – og de kan stå på et bord eller i en vindueskarm ved siden af de øvrige juleblomster.

Men giver det også fordele for producenten – kort sagt er det nemt at gå til, og er der muligheder for en god indtjening? Vi forsøgte at afklare disse spørgsmål ved et besøg på Gl. Kirstineberg Planteskole A/S (tidligere Eggert Petersens Planteskole) i Nykøbing Falster.

## Solgt 300.000 stk.

Godsejer *Anders Hillerup*, Gl. Kirstineberg, købte i foråret 1984 planteskolen fra investeringsselskabet Incentive. Planteskolen havde i en årrække været drevet som en traditionel haveplanteskole med flere tusinde varenumre samt en større grossisthandelsvirksomhed i ind- og udland – men med et utilfredsstillende resultat.

Efter overtagelsen er planteskolekulturerne afviklet efterhånden som de blev salgsklare, og de sidste sælges her til foråret. Man er nu gået over i en helt anden boldgade med at producere små blågraner – *Picea pungens* – i pottes.

– Vi havde tænkt på forskellige muligheder for at forædle juletræer i pottes, fortæller *Anders Hillerup*. Man kunne f.eks. lave pottede træer i normal størrelse til det tyske marked – men de ville blive meget dyre.

– En anden mulighed er forsøgt af en fynsk gartner, der laver 30-40 cm høje træer af *Pinus pinea* – en tropisk fyrreart som i den størrelse ligner et grantræ meget. Heller ikke den er ideel, for det er en drivhusplante, som let tørrer ud og visner hen i løbet af en måneds tid.

– Det endte med at vi gik i gang med at lave fire-årige blågraner i pottes. Vi har arbejdet med udviklingen af dette pro-



Figur 1.

Blågranerne dyrkes på de gamle planteskolearealer, hvor der er vandingsanlæg og metalbuer til overdækning med plastic.

dukt i fire år, fortsætter *Anders Hillerup*, og det har vist sig at være en ret svær proces at få så små træer til at blive pæne og velformede.

– Vi startede så småt i 1985. Året efter havde vi en noget større produktion, men vi kunne godt have klaret os med mindre. I 1987 er vi kommet helt op på flere hundrede tusinde, og vi har endda måttet skrabe bunden fri for at få nok til alle. Og næste år bliver der endnu mere til salg.

## Eksport til ti lande

– Vi besluttede os for at gå bredt ud og sælge til en række kunder på een gang. I Danmark sælger vi gennem flere store supermarkeds- og varehuskæder – bl.a. Irma – og ellers har vi eksporteret til Sverige, Norge, Schweiz, Østrig, Italien, Frankrig, Japan, Holland, Storbritannien. Vesttyskland har vi ikke gjort noget særligt ved, for de vil have større træer. I de fleste lande sælger vi gennem blomstereksporthandlere, mens vi selv har stået for salget til Holland og Japan.

– Vi lader os nu ikke stille tilfreds med denne udvikling, for det er en typisk modevare. Træerne opfattes i salgsledet snarere som blomster i pottes, og dér ved vi at tingene hurtigt skifter. Derfor overvejer vi også at lave andre typer af træer til dekorationsformål. Og så må tiden vise, hvad det ender med, slutter *Anders Hillerup*.

## Pyntning tager tid

Den daglige produktionsledelse af planteskolen varetages af direktør *Thyge Andersen* (som iøvrigt også er skovfoged for Gl. Kirstineberg). Han fortæller om produktionsteknikken:

– Planterne produceres på friland, og vi køber dem som 2/0 frøbedsplanter. Vi har også forsøgt med 2/1, men de er for store til at sidde lige i potten. Vi har arbejdet en del med at finde den rette proveniens og med den rette pottestørrelse. Potten skal af æstetiske grunde være så lille som muligt. Men bliver den for lille, kan de ikke vokse ordentligt det sidste år, og de tørrer for let ud – både her

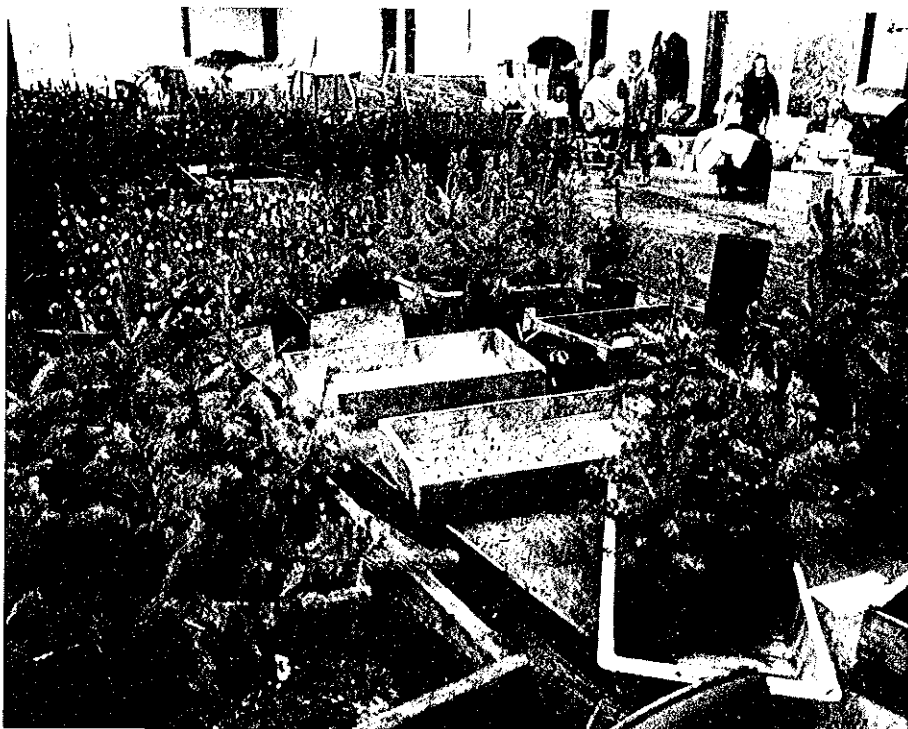


**Figur 2.**  
Direktør Thyge Andersen viser en plante, som skal sælges til næste jul.

i planteskolen og hos kunden. Potten er tilpasset en bestemt salgsstørrelse, så hele partiet skal sælges ved den fastlagte alder.

– Efter potningen passes de med vanding og gødskning, og vi afdækker dem for vinteren ved at spænde plastic op over disse store buer. Vi kan nok nøjes med hver anden række, da sneen så kan samle sig imellem rækkerne.

– Sidst på efteråret bliver de sorteret efter størrelser – hver kunde skal have træerne i præcis samme størrelse, så de tager sig pænt ud i butikken. Derefter pyntes de med kugler, klokker og lignende i forskellige farver – mest i rødt,



**Figur 3.**  
Træerne pyntes med kugler i forskellige farver.

## Vi mangler **JULETRÆER & PYNTEGRØNT** Derfor er vi køber til følgende:

NORDMANNSGRAN	Prima og sekunda kvalitet.
NOBILISTRÆER	
RØDGRANTRÆER	St. 175/250 cm.

løvrigt kan vi tilbyde skovplanter i gode provenienser, f.eks.:

NORDMANNSGRAN	Ambrolaurie/Savsat papart/Kirazlidere.
ABIES NOBILIS	Frijsenborg/Lind Vesterskov.
RØDGRAN	Danske provenienser.
LØVTRÆER	I gode provenienser.

Maskinplantning udføres af erfarne forstfolk.

løvrigt gødning og kemikalier til landets

**BILLIGSTE PRISER.**

Faste aftaler for køb af træer og pyntegrønt  
aftales gerne før sommerferien.

Ring venligst for en uforbindende samtale og/eller tilbud.



**SKOVFOGED J.E. BJØRN ApS**

Sorøvej 32  
DK-4295 Stenlille  
Tlf. 03 60 46 60  
Fax. 03 60 47 04