

Handel med juletræer og pyntegrønt i retlig belysning

Af Henrik Thal Jantzen og Søren Hornbæk Svendsen
Advokatfirmaet Reumert & Partnere

Indledning

Når man indgår en aftale om salg af juletræer og pyntegrønt, er der mange juridiske forhold, som skal tages i betragtning. Det er disse forhold og mulighederne for at undgå "faldgruber", som skal gennemgås i det følgende.

Vi vil i denne artikel koncentrere os om de forhold, som vedrører danske handler, dvs. en handel mellem en dansk sælger og en dansk køber. Disse handler er reguleret af forskellige danske regelsæt, primært Aftaleloven og Købeloven. Indgås handler med en udenlandsk køber, vil der som oftest gælde helt andre regelsæt. Disse forhold berørte vi i vor artikel "Internationalt salg i retlig belysning" i PS Nåledrys 19/94, side 66-69.

En aftales indgåelse

Mange aftaler indgås ved, at parterne efter forhandling underskriver Pyntegrøntsektionens handelsaftale, hvorefter aftale selvsagt er etableret. En aftale indgås imidlertid ofte ved, at sælger afgiver et tilbud om f.eks. at ville sælge et vist antal træer til en bestemt pris med levering på et nærmere fastsat tidspunkt. Dette tilbud er efter dansk ret *bindende*. Det betyder, at man, når tilbudet er afgivet, som altovervejende hovedregel er bundet af det, indtil køber afslår tilbudet, eller fristen for afgivelse af accept udløber. Accepterer køber tilbudet, er der indgået en aftale, og sælger er forpligtet til at levere i overensstemmelse med sit tilbud. Den, der afgiver et tilbud, har derfor som udgangspunkt ikke mulighed for at *fortryde* dette. I henhold til Aftaleloven er det dog således, at den, der afgiver et tilbud, som er behæftet med fejl, ikke vil være bundet af dette, hvis en køber med kendskab til branchen burde have set, at der forelå en fejl. Tilbyder man f.eks. at sælge 100 nobilis-graner for kr. 100,00, hvor markedsprisen f.eks. er kr. 1.000,00, vil man ikke være bundet af tilbudet. Er det mindre indlysende, at der er tale om en fejltagelse, vil tilbudsgiver være bundet. Der skal være mulighed for at lave en god handel.

I andre tilfælde etableres aftaler ved, at kvanta, pris og leveringstid aftales mundtligt, hvorefter det aftalte bekræftes ved en *ordrebekræftelse*. Aftaler er bin-

dende for parterne allerede ved den mundtlige aftale, (omend den kan være svær at bevise), hvorfor ordrebekræftelsen alene tjener som bevis for, hvad der er aftalt. Modtager man en ordrebekræftelse, der ikke svarer til ens opfattelse af det mundtligt aftalte, skal man reagere omgående og skriftligt, da man ellers risikerer at blive bundet på grund af passivitet.

1. Species/genus

Et køb af f.eks. juletræer kan indgås som species- eller *genuskøb*. Ved et *genuskøb* har køber blot angivet at ville have træer af en bestemt art eller et vist antal inden for et beplantningsområde. Sælger har derfor en vis valgmulighed, når han beslutter, hvilke træer der skal leveres til opfyldelse af aftalen. Ved *specieskøb* har køber udpeget bestemte træer til levering. Sondringen er væsentlig, fordi den har betydning for bl.a. omfanget af sælgerens eventuelle erstatningsansvar. Sælger vil således have et mere lempeligt erstatningsansvar, hvis der er tale om et specieskøb. Et specieskøb vil f.eks. foreligge, hvis sælger har bedt køber besigtige træerne inden aftalens indgåelse, og køber har angivet, hvilke træer han vil

have. Har køber angivet at ville købe en vis mængde af en nærmere bestemt afgrænset afgrøde, som køber måske selv har udpeget, er dette også et *genuskøb*. Afgørende er, at sælger har mulighed for at vælge mellem flere træer, når han til sin tid skal levere. Vil sælger sikre sig, at der er tale om et specieskøb, er det derfor nødvendigt, at køber mærker de træer, han vil have, og ikke blot angiver en vis mængde fra en nærmere udpeget bestemt bevoksning.

2. Leveringsbetingelser

Man vil i forbindelse med aftalens indgåelse skulle træffe bestemmelse om leveringstid, -sted og -mængde. Bestemmelse herom træffes individuelt. Ofte vil køber og sælger dog i tillæg hertil anvende standardvilkår, der bl.a. indeholder regler for handlens nærmere afvikling. Pyntegrøntsektionens handelsaftale er et eksempel på sådanne standardbetingelser. Bruger man denne handelsaftale, har man klare bestemmelser vedrørende de vigtigste problemer i forbindelse med aftalens indgåelse.

Standardbetingelser er kun grundlag for aftalen, hvis de er vedtaget af parterne. En vedtagelse foreligger kun, hvis den



En handel med juletræer er ikke altid forbi, når køber har hentet træerne.

part, der skal acceptere betingelserne, klart er blevet gjort opmærksom på, at handlen indgås i henhold til bestemte betingelser, og i øvrigt har haft mulighed for at se disse. Jo større handelserfaring, en køber har, jo mindre er de krav, der stilles til, at betingelserne er vedtaget.

I en Østre Landsretsdom fra 1986 (U 86.838 Ø) indgik en forbruger ("F") aftale med et møbellagerfirma om dettes opbevaring af et antal ægte tæpper, mens F var udstationeret i Indien. Tæpperne blev angrebet af møl hos opbevaringsselskabet og var værdiløse, da F atter vendte tilbage til Danmark. Møbellagerfirmaet havde fraskrevet sig ansvaret for skader på det opbevarede i sine almindelige betingelser. Tilbudet til F havde nederst indeholdt en henvisning til disse almindelige betingelser (Dansk Møbeltransportforenings almindelige betingelser). Både landsretten og byretten fandt, at betingelserne ikke var vedtaget. Domstolene synes at have lagt vægt på, at de professionelle møbelopbevarere havde at gøre med en almindelig forbruger, og at henvisningen stod nederst på tilbudet og var kort og upræcis. Endelig var modparten ikke under aftalens indgåelse af firmaet blevet gjort tilstrækkelig opmærksom på de almindelige betingelser.

Pyntegrøntsektionens handelsaftale henviser også til en række almindelige betingelser. For at være sikker på, at disse er vedtaget, må det anbefales, at man ved forhandlingerne med køber gør denne opmærksom på betingelserne og på henvisningen til betingelserne i aftalen samt sikre, at køber underskriver handelsaftalen.

Især større købere som f.eks. grossister og supermarkedskæder vil typisk forlange - eller ofte blot henvise til - at deres egne standardbetingelser er gældende. Disse betingelser vil ofte indeholde vilkår, der er fordelagtige for køber, navnlig vilkår om mulighed for at gøre ansvar gældende, længere reklamationsfrister o.lign. Det er derfor vigtigt at gå sådanne aftalevilkår nøje igennem og, om muligt, erstatte dem med Pyntegrøntsektionens standardvilkår.

Hvilke problemer kan opstå undervejs

Vi vil i det følgende beskæftige os med de regler, der gælder inden for handelskøb; d.v.s. de aftaler, der indgås mellem handlende som et led i udøvelsen af deres erhverv. Handler man f.eks. direkte med en forbruger, vil andre, og for sælger generelt strengere, regler finde anvendelse.

1. Salgsgenstandens hændelige undergang/forringelse
Hovedreglen er, at sælger har risikoen

for, at salgsgenstanden hændeligt går under eller forringes, indtil levering har fundet sted. Det relevante tidspunkt er her det faktiske leveringstidspunkt. Leverer man derfor senere end aftalt, bærer sælger risikoen indtil det forsinkede leveringstidspunkt.

Benyttes Pyntegrøntsektionens handelsaftale, vil levering have fundet sted, når sælger på det aftalte leveringstidspunkt kunne læsse det aftalte kvantum træer på lastbil. Var sælger klar til at læsse, men stillede køber ikke med lastbil på det aftalte leveringstidspunkt, er risikoen for træerne gået over til køber, selvom træerne måske fortsat befinder sig på sælgers ejendom. Sælger er desuagtet pligtig til at beskytte varerne på rimelig vis, indtil træerne afhentes.

2. Sælgers misligholdelse

a) Forsinkelse med leveringen.

Leverer sælger for sent, har han misligholdt sine forpligtelser i henhold til aftalen. Alt efter væsentligheden af forsinkelsen kan køber i sådanne tilfælde vælge at holde købesummen tilbage, forlange salgsgenstanden leveret, hæve købet og kræve erstatning.

(i) Køber er ikke pligtig at betale købesummen, medmindre salgsgenstanden samtidig stilles til hans rådighed. Derfor er køber i sin gode ret til ikke at betale til det aftalte tidspunkt, såfremt de varer, han har købt, ikke er kommet frem på dette tidspunkt. Anvendes Pyntegrøntsektionens handelsaftale, vil køber derfor kunne holde købesummen tilbage, hvis sælger ikke har træerne klar til læsning ved aftalt leveringstidspunkt.

(ii) Køber har ret til at *fastholde købet*, dvs. at han kan kræve at få varerne leveret, uanset forsinkelsen.

(iii) Herudover kan køber i visse tilfælde *hæve købet*. Dette gælder efter dansk rets almindelige bestemmelser, hvis der foreligger en væsentlig forsinkelse. Da Pyntegrøntsektionens handelsaftale ikke regulerer dette forhold, finder de nævnte bestemmelser i dansk ret anvendelse. Herefter anlægges der en hårdere væsentlighedsvurdering, jo mere professionelle parterne er. Ligeledes skal man som sælger af juletræer være opmærksom på, at leveringstidspunktet typisk tillægges betydelig vægt ved netop juletræs salg, da køber i almindelighed vil have relativt kort tid til at videre-sælge det sæsonprægede produkt. Endelig vil gælde, at jo tættere på julen leveringen skal finde sted, jo skrapere vil væsentlighedsvurderingen være. Generelt set vil der

derfor ved juletræshandel nok være en tendens til at betragte også mindre forsinkelser som væsentlige.

(iv) Det er ikke altid, at køberens berettigede interesser er fuldt ud tilgodeset gennem retten til at fastholde eller hæve købet. Hvis han har fastholdt købet, kan han f.eks. have haft forøgede udgifter, og har han hævet, kan han have været nødt til at købe et tilsvarende parti dyrere et andet sted. Derfor har køber i visse situationer mulighed for også at kræve *erstatning*.

Er der tale om et *speciesskøb*, skal sælger erstatte købers tab, medmindre han kan bevise, at han eller hans ansatte ikke har nogen for skyld i, at salgsgenstanden er leveret for sent/ikke kan leveres. Er sælger f.eks. ikke i stand til at sælge en tilstrækkelig mængde træer til levering på grund af usædvanlig stærk frost i november måned, vil sælger være uden skyld i forsinkelsen og vil derfor ikke skulle svare erstatning.

Værre er det for *genussælgeren*. Han er pligtig at betale skadeserstatning, selvom han er uden skyld i forsinkelsen, medmindre der foreligger helt ekstraordinære omstændigheder, som sælger ikke burde have taget i betragtning ved aftalens indgåelse; som f.eks. hændelig undergang af alle genstande af den art købet angår, ved krig, indførselsforbud eller lignende. Det er således ikke nok til at fritage for ansvar, at der i oktober eller november måneder indtræder sne/ishindringer, selvom disse kommer uventet.

Kræver køber erstatning, opstår spørgsmålet, hvilke krav han kan kræve erstattet af sælgeren. Traditionelt sonderer man mellem to begreber, nemlig positiv opfyldelsesinteresse og negativ kontraktsinteresse.

- *Negativ kontraktsinteresse* betyder, at man stiller køberen som om, aftalen aldrig var indgået. Køber kan så få erstattet de udgifter, han har haft i forbindelse med indgåelsen af aftalen, bl.a. rejseomkostninger, advokathonorarer, afsendelsesomkostninger o.lign. Negativ kontraktsinteresse kræver, at kontrakten hæves.

- *Positiv opfyldelsesinteresse* tilsigter at stille køber økonomisk som om, der var sket rigtig opfyldelse af aftalen, d.v.s. at den køber, der har fået leveret for sent kan kræve mistet videresalgfortjeneste, meromkostninger ved erhvervelsen af

tilsvarende varer fra andre end sælgere o.s.v. erstattet.

Køber kan kun få erstatning enten som negativ kontraktsinteresse eller som positiv opfyldelsesinteresse, men ikke begge dele.

- (v) Som det fremgår, har køber altså flere forskellige beføjelser, når sælger er ansvarlig for en forsinkelse. Køber kan imidlertid ikke bevare disse beføjelser i det uendelige men må på et tidligt tidspunkt gøre sælger klart, at han vil gøre forsinkelsen gældende. Herom gælder der i Købeloven forskellige frister for købers *reklamation*. Pyntegrøntsektionens handelsaftale fastsætter regler om "reklamation over et vareparti". Det må opfattes som refererende til reklamation over mangler ved leverede varer og ikke reklamation over forsinkelse. Ved reklamation på grund af forsinkelser gælder derfor Købelovens regler, der kan skitseres således:

- Ønsker køber at *fastholde* købet, afhænger kravene til hans reklamation lidt af begivenhedsforløbet. Hvis levering endnu ikke er sket, skal køber svare uden ugrundet ophold, hvis sælger henvender sig til ham for at spørge, om han vil fastholde handlen. Er der ikke nogen forespørgsel fra sælger, skal køber blot inden rimelig tid meddele, at han vil fastholde handlen. Da handlen med juletræer typisk foregår inden for korte tidsrum, bør man som sælger straks henvende sig til køber, når man er i forsinkelse, for at høre, om køber vil fastholde.
- Hvis levering er sket (men for sent), skal køber straks afgive en såkaldt neutral reklamation, dvs. at han meddeler sælgeren, at han vil påberåbe sig misligholdelsen, men han behøver ikke straks at meddele, hvilke beføjelser han vil gøre gældende.
- Hvis køber vil hæve, skal han herefter meddele sælger dette uden ugrundet ophold, ellers mister han retten til at hæve købet.
- Et krav om erstatning kræver derimod blot, at køber meddeler at ville gøre et erstatningskrav gældende. Størrelsen af dette kan køber senere opgøre og meddele sælger.

b) Mangler ved det leverede.

Det er ikke kun i relation til leverings-tidspunktet, at sælger ifalder ansvar for at misligholde aftalen. Det samme gælder i vidt omfang, når sælger leverer en genstand, som ikke svarer til det aftalte. I sådanne tilfælde foreligger der en man-

gel, som alt efter manglens væsentlighed giver køber adgang til at kræve ophævelse af aftalen; omlevering; forholdsmæssigt afslag i købesummen og erstatning.

- (i) Købet kan kun *hæves*, når manglen er væsentlig. Om der foreligger en mangel, og om denne er væsentlig, afhænger af en konkret vurdering, der kan være ganske vanskelig at foretage. Er 1/3 af en juletræsleverance behæftet med mangler, vil dette normalt være en væsentlig mangel ved *hele* leverancen. Mangler ved 5% af de leverede træer kan også være en væsentlig mangel ved hele leverancen, hvis det under kontraktsforhandlinger er blevet præciseret, at der er blevet lagt vægt på mangelfri varer for hele partiet, og prisen f.eks. afspejler dette forhold.
- (ii) Retten til at kræve *omlevering* har kun betydning ved *genuskøb*, hvor sælger kan levere andre genstande af samme art. Omlevering kan, ligesom ophævelse, kun kræves, såfremt manglen er væsentlig.
- (iii) Herudover kan køber kræve et *forholdsmæssigt afslag* i købesummen, hvis genstanden er mangelfuld og dermed mindre værd end forudsat ved aftalens indgåelse. Denne beføjelse kan udøves ved enhver mangel, der gør tingen mindre værd, og kræver således ikke, at manglen er væsentlig.
- (iv) Endelig kan køber kræve *erstatning* under visse nærmere angivne betingelser. Med hensyn til erstatningsansvaret gælder her igen, at køber må vælge, om han vil kræve positiv opfyldelsesinteresse eller negativ kontraktsinteresse.

Speciessælger kan under alle omstændigheder afkræves erstatning, hvis han har handlet svigagtigt eller illoyalt har undladt at oplyse om forhold ved salgsgenstanden, som han kendte på tidspunktet for aftalens indgåelse. Vidste sælger f.eks., at en del af træerne i leverancen på grund af behandlingen med stor sandsynlighed ville miste nåle, og fortalte han ikke køber dette, kan køber kræve erstatning for sit tab, herunder for køberens manglende fortjeneste.

Specieskøber har herudover ret til erstatning for mangler, som forelå ved aftalens indgåelse, hvis varerne ikke har de egenskaber, som sælger må anses at have tilsikret ved aftalens indgåelse. Ved mangler opstået efter aftalens indgåelse, men inden risikoens overgang, er sælger ansvarlig i det omfang, han selv eller hans folk har udvist fejl. Har

sælger således efter aftalens indgåelse ved en fejltagelse sprøjtet en bevoksning med gift, skal køber have sit tab som følge heraf dækket.

Genussælger er ansvarlig for mangler ved det solgte og vil således skulle betale køber erstatning, også selvom han er uden skyld. Her gælder dog igen den undtagelse, hvis der foreligger helt ekstraordinære omstændigheder.

Som ved forsinkelse gælder der visse frister, inden for hvilke køber må *reklamere*, hvis han vil bevare sine misligholdelsesbeføjelser. Generelt må køber meddele sælger straks, hvis han vil påberåbe sig manglen.

- For at hæve eller kræve omlevering kræves det herudover, at sælger får besked om dette uden ugrundet ophold.
- Forholdsmæssigt afslag og erstatning kræver ikke yderligere reklamation, men køber må dog forfølge sit krav inden for en vis periode, da han ellers risikerer at miste sin ret.
- Er Pyntegrøntsektionens handelsaftale anvendt, gælder der ganske strenge reklamationsfrister. Således skal køber senest 48 timer efter aflæsning i Danmark fremsætte sin reklamation. Det er endvidere en betingelse, at varerne befinder sig i Danmark, når der reklameres. Er der tale om skjulte og/eller grove mangler, kan reklamation dog fremføres senere, også selvom varepartiet er i udlandet. Det er vigtigt at bemærke, at køber efter handelsaftalens almindelige betingelser er berettiget til at levere partiet tilbage, hvis det er mangelfuldt.

3. Skjulte mangler

Endelig fastsætter Købeloven, at mangelskrav skal være fremsat over for sælger inden et år efter leveringen. Denne frist vil inden for juletræshandlen typisk kun have betydning ved salg af frø eller lignende.

4. Købers misligholdelse

Købers misligholdelse består typisk i, at han ikke betaler købesummen rettidigt. I sådanne tilfælde søger Købeloven at sikre sælger ved at give ham en række beføjelser. Køber kan således igen afhængig af misligholdelsens væsentlighed vælge at fastholde aftalen; hæve den; kræve erstatning og eventuel forrentning af købesummen.

At sælger kan *fastholde* aftalen betyder, at han kan kræve købesummen betalt og altså fastholde køber på det aftalte. Denne beføjelse er vigtig i forbindelse med

f.eks. salg af juletræer, idet sælger som regel ikke har så meget ud af at hæve handlen og på et sent tidspunkt i sæsonen stå med et læs juletræer, som han skal forsøge at sælge igen. Hævebeføjelsen synes derfor ikke at være et særligt tillokkende alternativ for en juletræssælger. Er købers misligholdelse væsentlig, kan sælger hæve handlen. Hæver sælger, betyder det imidlertid, at køber skal levere alle juletræerne tilbage til sælger, der herefter må forsøge at sælge dem igen.

Ophævelsesbeføjelsen synes for pyntegrøntsælgere at være relevant i en enkelt situation. Skal man nemlig levere i flere omgange, og skal køber betale særskilt for hver levering, da vil forsinket betaling med en enkelt levering kunne berettiget sælger til at hæve købet også for de fremtidige leverings vedkommende, med mindre der ikke er grund til at frygte gentagen forsinkelse.

Endelig har sælger mulighed for at kræve *erstatning* for det tab, han har lidt p.g.a. den forsinkede betaling. Det er her uden betydning, at det eventuel ikke er købers "skyld", at han ikke er i stand til at betale købesummen. Hæver sælger, vil han kunne kræve erstatning for en eventuel prisdifference mellem salgspriserne på aftaletidspunktet og på forsinkelsestidspunktet. Leverer sælger således et parti juletræer den 1. november 1994 for DKK 10.000, hvorefter det viser sig, at køber ikke er i stand til at betale købesummen, kan sælger hæve aftalen og tage de leverede træer tilbage. Kan han imidlertid den 1. december 1994 kun sælge træerne for DKK 6.000, kan han kræve de DKK 4.000 erstattet af den tidligere køber. Er den tidligere køber en dårlig betaler, vil et sådant krav imidlertid ikke have den store værdi. Derimod kan sælger ikke få erstatning for et tab, han har lidt ved at undvære købesummen, f.eks. fordi han er gået glip af en handel, som han ikke fik råd til at indgå.

Vil sælgeren fastholde købet, vil han ud over købesummen kunne kræve *renter* af denne. Er der ikke specielt aftalt noget herom, følger rentesatsen bestemmelserne i Renteloven. Herefter har man krav på en årlig rente på den til enhver tid gældende officielle diskonto (for tiden 5,25%) +5% fra 30 dage fra det tidspunkt, hvor man har rejst krav om renter. Er Pyntegrøntsektionens handelsaftale vedtaget, er renten diskontoen +6% og kræver ikke særskilt påkrav om renter.

Vil sælger fastholde købet, hvor varerne er leveret til køber, behøver han ikke at reklamere. Dette gælder også med hensyn til retten til at kræve erstatning. Vil han hæve på grund af forsinkelsen, skal han derimod give køber meddelelse herom straks.

Sikkerhed for købesummens betaling?

Det skal erkendes, at spørgsmålet om beføjelsen ved købers misligholdelse som regel ikke er et spørgsmål om *jura* men mere, om sælger inden levering har opnået fornøden sikkerhed for købesummens betaling. Derfor bør det altid overvejes, hvorvidt man kan have den fornødne tillid til køber, eller om man bør søge at sikre sig købers betaling.

Dette kan bl.a. gøres ved, at sælger får en *bankgaranti* fra køber, d.v.s. en garanti, hvori en bank over for sælger indestår for betaling af et vist beløb (købesummen) på visse nærmere angivne vilkår. En bankgaranti bør så vidt muligt udstedes på anfordringsvilkår og uden betingelser. Er der tale om en anfordringsgaranti, kan sælger som udgangspunkt få udbetalt garantibeløbet blot ved skriftligt at kræve dette hos banken. Bevis for kravet mod køber skal ikke eller kun ganske summarisk angives.

Ligeledes kan man få åbnet en såkaldt

remburs. Dette foregår på den måde, at køber henvender sig til sin bank (udstedende bank), som herefter giver sælgers bank (adviserende bank) besked om, at rembursen nu er stillet. Via en remburs opnår sælger at kunne inkassere rembursbeløbet (købesummen) direkte i sin egen bank, såfremt levering har fundet sted. Man bør aftale nærmere vedrørende betalingsvilkår, rembursens eventuelle genkaldelighed og lignende.

Handles der med remburs - hvilket sædvanligvis kun gøres ved store eksportordrer - bør de nærmere rembursvilkår være nøje aftalt allerede ved aftalens indgåelse, herunder rembursbetingelser, tidspunktet hvor rembursen skal stilles, om rembursen skal være uigenkaldelig.

En tredje mulighed er følgelig at aftale forudbetaling eller forskudsbetaling. Dette er ganske vist ikke ualmindeligt i branchen men bør nok overvejes noget oftere, selvsagt først og fremmest over for nye kunder og kunder, der før har vist betalingsvanskeligheder.

- FRA FRØ TIL TRÆ - VI STÅR ALTID BAG

- Totalløsninger indenfor juletræer & pyntegrønt



J.E. Bjørn A/S

Tilbyder danske producenter:

- Afsætning af alt indenfor juletræer og pyntegrønt.
- Faste aftaler indgås gerne.
- Køb med faste nettopriser på rod.
- Levering af net og netmaskiner

Tilbyder danske producenter:

- Levering af planter i gode provenienser til juletræs & pyntegrøntskulturer, skov læhegn og vildtremiser.
- Opgaver på entreprenørbasis, maskinplantning, maskingødskning, tågesprøjte, lifte m.m.
- Levering af gødning og kemikalier.
- Frø - bl.a. nordmannsgran ambrolauri, samt andet frø til pyntegrønt og skovplanter.
- Rådgivning og konsulentvirksomhed.



EUROPLANT A/S

- Prøv os - vi er altid friske med et godt tilbud

Hovedkontor Sjælland

Kobberbakkegård, Sorøvej 32
DK 4295 Stenlille
Telf. 53 60 46 60
Fax 53 60 47 04

Afdelingskontor Jylland/Fyn

Himmestrupvej 31, Lee
DK 8850 Bjerringbro
Telf. 86 68 65 50
Fax 86 68 62 11