

Tanker ved årsskiftet set fra en Planteskole

Af planteskoleejer Peter Schjøtt, Ejstrupholm

Efter et noget tamt efterår, og i en tid, hvor konkurrencen har vist sig benhård, er det naturligt, at fremtiden udsættes for en nøjere granskning!

Frøforsyning

Efter flere år med dårlig frøsætning i mange danske arter og provenienser, vil der i mange tilfælde opstå mangel på planter i de kommende sæsoner!

Da vi normalt bestiller frø 3-5 år før planterne skal sælges, er det en svær opgave, at forudse hvilke arter og specielt hvilke provenienser, der bliver efterspørgsel på!

Hvordan bliver afsætningen på de produkter vi leverer planter til?

Nye forskningsresultater, offentliggjort mellem såtid og salg, kan forrykke billedet. Ligeledes spiller det en stor rolle, for mængden der skal sås, hvad politikerne siger og bestemmer. Tilskud til det ene eller andet. Der er ofte langt mellem det de siger, der er målet, og det de bestemmer sig for at gøre! Der er således mange overvejelser, der skal gøres og en stor risiko der løbes!

Jorddesinfektion

Et andet problem, som kan gøre plantedyrkning svær i fremtiden, er manglen på midler til at desinficere jorden med forud for såning. Svampe som rodbland, kan ødelægge store dele af et frøbæd på uhyggelig kort tid!

På grund af revurderingens store omkostninger og lange tid, er der i dag ingen midler til rådighed. Nogle har, med større eller mindre held, prøvet at dampe jorden. Dette kræver dog meget store energimængder, med deraf følgende CO₂ udslip, så jeg tror ikke miljøet vinder ved den omlægning, tværtimod!

Struktur

I de senere år, har vi på plantemarkedet, oplevet en ændring i handelsstrukturen.

Før i tiden, handlede de fleste ved den nærliggende planteskole, og fordelingen af planter fra en landsdel til en anden, foregik ved salg mellem planteskolerne, man udlignede derved de forskellige behov!

I dag ser man ofte flere planteskoler, der tilbyder til de samme kunder, ligesom mellemhandlere agere meget stærkere på markedet.

Et eksempel er skovdyrkerforeningerne, som er gået sammen om store indkøb

ved få leverandører. Det virker umiddelbart meget fornuftigt, fordi man derigennem kan opnå en bedre pris, men den "lokale" planteskole, som har været vant til at levere, og derfor føler sin position truet, må så gøre noget ekstra for at kunne konkurrere, og når så skovdyrkerforeningen bruger merfortjenesten til at tilbyde planter med rabat, ja så kører rabatræset og den konkurrence vil den producerende planteskole altid kunne vinde! Men resultatet!!! Den øgede "fortjeneste" sættes til, lavere priser på planter og dermed lavere indtjening til erhvervet! Var det det man ville?

Kvalitet - Priser

Den øgede konkurrence har desværre også medført, at der er solgt billige planter af en ringere kvalitet!

Man har ofte indtryk af, at der fra en del køberes side, fokuseres mere på lav pris end en god kvalitet! Dette er fuldstændigt uforståeligt, da planterne, som er grundlaget for juletræerne/ pyntegrøntet/ skoven/hegnet, kun udgør en lille del af de samlede omkostninger ved etableringen.

Det gælder derfor om at få en god og dyrkningssikker plante i den rigtige proveniens! En sparet krone på plantekøb, kan vise sig tabt mange hundrede gange, når det færdige produkt skal sælges!

Plantesalg sker på tillid, men det må da være nemmere, at have tillid til en planteskole, der tjener så meget, at der er råd til at føre en god kvalitet, og at planteskolen også er der, hvis der skulle vise sig noget at klage over!

Ankenævn - som vi ser det

For at sikre kunderne en stadig god kvalitet, har Skovplanteringen, der er en sammenslutning af skovplante - producerende planteskoler i Danmark, i 1997 oprettet et frivilligt Ankenævn. Nævnet skal sikre en hurtig, faglig og billig sagsbehandling i tilfælde af uoverensstemmelser mellem kunde og tilsluttet planteskole!

Vi håber naturligvis ikke, at der bliver nogle sager, men at nævnets blotte tilstedeværelse er incitament nok for medlemmerne til at holde kvaliteten i top og klare evt. klager selv!

Det er derfor også med nogen undren, vi oplever Skovforeningens betænkkeligheder, idet enhver aktivitet til højnelse af standarden og sikkerheden burde hilses med tilfredshed!

Det kan godt være, at man ikke kan få alt hvad man gerne vil have, men som vi ser det, må enhver kunde da stå stærkere i en sag om yderligere erstatning, hvis man har fået medhold i et ankenævn med faglig ekspertise!

Medens jeg lægger sidste hånd på dette indlæg, skinner solen, det er frostklart og man kan mærke, at det går mod lysere tider. Og i optimismens rus kommer ønsket om et tidligt og langt forår med passende nedbør, bestillinger i god tid fra kunderne, så vi får mulighed for at leve op til en god kundebetjening og samtidig få en god start på en ny produktion!

Tak for ordet!



Fig. 1. Hvordan vil fremtiden forme sig for planteskolerne?