

Sikkerhed

Sikkerhed for betaling ved eksport af juletræer og klippegrønt

Af Leif Christensen, Amagerbanken



Den forgangne sæsons juletræshandel er for længst overstået og tankerne er allerede sporet ind på næste års produktion og afsætning. Et vigtigt element i forberedelserne er om erfaringerne fra tidligere sæsoners afsætning giver anledning til procedureændringer.

- Blev der leveret og betalt i henhold til indgåede aftaler med køber?
- Hvad gik eventuelt galt og hvorfor?
- Kan noget i aftale og betalingsforholdet eventuelt gøres bedre?

En ting der står lysende klart for enhver producent af juletræer er, at juletræer som er skovet til julehøjtiden, kun er noget værd hvis de afsættes inden juleaften. Derfor er det vigtigt at man som producent eller sælger føler sig overbevist om, at kontrakten med køber, herunder aftalen om betaling sikrer, at betaling med sikkerhed erlægges i forbindelse med levering.

I gamle dage hvor et ord var et ord og et håndslag afsluttede en god handel, fungerede tingene rimeligt enkelt. I dag hvor handel sker over landegrænser og hvor levering og betaling ikke sker samtidigt, og hvor forskellige operatører kan være involveret, har det stor betydning at man har sit aftalegrundlag på plads.

Hvordan kan producent eller sælger mest praktisk sikre sig?

Sikkerhed for betaling er som oftest først aktuelt, når leverancen har en større værdi end 50.000 kr. svarende til f.eks. et vognlæs af 1.000 træer. For aftageren af et sådan vognlæs (grossisten) er værdien højere, da udgifter til fragt samt egen fortjeneste skal lægges til.

- Kun hvor man er ubetinget sikker på købers betalingssevne og betalingsvilje, eller man taler om mindre leverancer end

nævnt i eksemplet ovenfor, bør man indlade sig på, at betalingen foregår i åben regning, også selvom køber har erlagt en forskudsbetaling.

- Salg pr. efterkrav eller gennem bankinkasso giver ikke betalingsikkerhed og kan for produktet juletræer derfor ikke anbefales.
- Ovennævnte to betalingsformer kan eventuelt afdækkes med en debitorforsikring. Dette kan især være interessant, hvis man har flere debitorer i flere lande. Man skal dog være opmærksom på, at dækningsprocenten er på ca. 80-90 % og, at der ved betalingsudeblivelse kan gå op til 6 måneder før erstatning udbetales.
- Den ubetingede anfordringsgaranti stillet af købers bank kan være et godt bud på betalingsikkerhed. Bankgarantien, som skal være en betalingsgaranti fungerer på den måde, at hvis køber ikke betaler som aftalt i kontrakten – kontant eller efter aftalt kredittid, kan sælger kræve garantien indløst hos den garantistillende bank efter den procedure som er foreskrevet i garantien. Følges proceduren skal den garantistillende bank betale. Hvis det skulle vise sig, at man som producent eller sælger ikke har opfyldt sin leveringsforpligtelse helt eller delvist i overensstemmelse med den indgåede kontrakt, kan køber efterfølgende søge sig godtgjort gennem en retssag eller voldgift. Vis eventuelt garantien til din bank eller advokat for at få bekræftet, 'at den er god nok'.
- Den uigenkaldelige remburs åbnet af købers bank er et betalingsinstrument, hvor betalingen i modsætning til bankgarantien udløses gennem præsentation af aftalte handelsdokumenter og ikke som ved bankgarantien, hvis køber ikke betaler. Indholdet i rembursen er ganske vist et produkt af handelsaftalen, men

er i sin udformning gjort uafhængig af handelsaftalen eller kontrakten. Den rembursåbnende banks forpligtelse til at betale er således udelukkende baseret på om producent eller sælger præsenterer de i rembursen foreskrevne dokumenter indenfor rembursens løbetid. Rembursen er underkastet et internationalt regelsæt, udarbejdet af det internationale handelskammer i Paris (ICC). For nogle kan dette måske lyde både teoretisk og kompliceret. Lad os derfor se på et tænkt eksempel.

Producent Jensen (sælger) indgår aftale med grossist Schmidt fra Tyskland (køber) på EUR 20.000 med et pris- og mængdemæssigt spillerum på +/- 10 % om levering af et parti juletræer som nærmere beskrevet i handelsaftale nr. 100122 dateret 1. september 2006. Leveringsbetingelserne er EXW bilfast vej i dansk skov. I international handel erstatter EXW (EX Works) den danske leveringsbetingelse ab. EXW er en Incoterm som er internationalt gældende og opfattes på samme måde overalt i verden – se hjemmeside henvisningen sidst i artiklen. Leveringen skal ske senest 15. december 2006, men med mulighed for delleverancer.

I handelsaftalen fremgår under punktet "Anden form for sikkerhedsstillelse": Uigenkaldelig remburs (Irrevocable Letter of Credit) gyldig for negotiering i hvilken som helst bank i Danmark. Det betyder, at man kan præsentere sine dokumenter i sin bank, uanset hvilken anden bank den rembursåbnende tyske bank har sendt rembursen igennem. Rembursen skal være åbnet senest den 1. november 2006. Dette af hensyn til at man ikke starter motorsavene før rembursen er modtaget og med et indhold, som kan accepteres i henhold til kontrakten.

Remburs sproget er som oftest engelsk, men kan naturligvis også være affattet på et andet sprog, herunder tysk. Det er imidlertid

vigtig at være opmærksom på, at de dokumenter som indleveres under rembursen, skal være i samme sprog som rembursen.

For at gøre det klart for køber og købers bank, hvilket indhold rembursen skal have, kan man udfærdige et tillæg til handelsaftalen, som kan være en integreret del af denne.

På grundlag af handelsaftalen udfylder den tyske køber (Schmidt) en rembursbegæring som han indleverer til sin bank. Hvis køber er kreditmæssig OK, vil den tyske bank være villig til at åbne rembursen. Såfremt den modtagne remburs ikke svarer til det man har aftalt eller køber efterfølgende ønsker at tilkøbe f.eks. klippegrønt, er det vigtigt at rembursen ændres i overensstemmelse hermed, så betaling sikres på de ændrede vilkår.

Hvad koster det at sikre sig?

Nedennævnte priser er vejledende og kan variere fra bank til bank (tabel 1). Ændret omkostningsfordeling mellem køber og sælger kan i vidt omfang aftales, og vil i mange tilfælde afspejle forholdet mellem "købers" eller "sælgers" marked.

Debitorforsikring tegnet hos et forsikrings-selskab er ofte prissat som en andel (0/00) af omsætningen. Det er klogt at spørge sig for.

Bemærkninger

Forskudsbetaling kan indgå både ved bankgaranti og remburs. Hvis forskudsbetalingen f.eks. er 20 %, stilles bankgarantien for 80 % af kontraktsummen. Remburs åbnes ligeledes for 80 % af kontraktsummen. Fakturaer udstedes på 100 % af kontraktsummen, men skal indeholde oplysning om, at 20 % er forudbetalt og 80 % trækkes under rembursen.

Eventuel kredittid kan indgå både under bankgaranti og remburs. Under bankgarantien skal garantiens gyldighedsfrist kunne indeholde kredittiden plus den tid man skal bruge til at konstatere samt fremsætte krav om manglende betaling. For juletræer vil det typisk sige perioden fra 15/11 til 31/1, idet mange leverancer laves som "løbende måned plus 14 dage". Rembursen vil indeholde oplysninger om kredittiden ved at oplyse hvornår den rembursåbnende bank skal betale - f.eks. 30-60 eller 120 dage efter sigt eller afsendelse.

De fleste banker som beskæftiger sig med international handel, har veludbyggede hjemmesider som beskriver de forskellige produkter samt oplyser om provisioner og omkostninger. Hertil kommer links, f.eks. om Incoterms som er de internationale standarder for leveringsbetingelser. Incoterms fastlægger risikovergangen ved levering.

Amagerbankens hjemmeside om international handel er www.amagerbanken.dk -> erhverv-->udland-->trade finance.

Flere oplysninger om Incoterms kan fås på www.iccdanmark.dk



Tabel 1. Omkostninger ved at sikre sig gennem bankgaranti eller remburs.

	Sælger	Køber
Garanti:	Advisering: kr.0-700,00 Evt. krav: kr. 550-700,00	Etablering: kr. 550-700,00 + 1-2 % p.a. Evt. ændring: kr. 550-700,00
Remburs:	Advisering: kr. 550-700,00 Dokumentprovision: kr. 550,00 + 1 ‰ Ændring: kr. 550-700,00	Åbning: kr. 550-700,00 + 1,2 % p.a. Dokumentprovision: kr. 550,00 + 1 ‰ Ændring: kr. 550-700,00

Eksempel på rembursinstruktion som køber, Schmidt, kan bruge som grundlag for sin rembursbegæring til sin tyske bankforbindelse:

Specimen/Draft Letter of Credit issuing instructions

Within 10 days from date of contract the buyer, Schmidt (applicant), arrange for issuance of an Irrevocable Letter of Credit in favour of the seller, Jensen (beneficiary), to be issued by

Buyers Bank (name if applicable)
Address
Town
SWIFT: XXXXXXXXX

Applicant:
Schmidt (Buyer)
Address
DE - Berlin
Germany

Beneficiary:
Jensen (seller)
Address
DK - Skovby
Denmark

advised by SWIFT directly through (my bank)

Amagerbanken A/S
Amagerbrogade 25
DK 2300 Copenhagen S
SWIFT: AMBKDKKK

WITHOUT VALIDITY:	adding their confirmation. 30 December 2006 Denmark
PLACE:	Denmark
AMOUNT:	EUR 20.000,00 +/- 10%
AVAILABLE at sight:	by negotiation by any bank in Denmark
PARTIAL SHIPMENT:	Allowed
TRANSSHIPMENT:	Allowed
SHIPMENT FROM:	Skovby, Denmark
TO:	Berlin, Germany
LATEST DATE OF SHIPMENT:	15 December 2006
GOODS DESCRIPTION:	Christmas trees as per Contract No. 100122 dated 1 September 2006
DELIVERY TERMS:	EXW Skovby, Denmark (Incoterms 2000)
DOCUMENTS:	+ Commercial invoice in triplicate + Shippers copy of CMR issued to applicant marked 'freight collect' + Packing list in triplicate
PRESENTATION OF DOCUMENTS:	15 days after shipping date
ADDITIONAL CONDITIONS/:	Insurance to be covered by applicant (SWIFT CODE) or other German Bank
REIMBURSEMENT:	
COMMISSIONS AND CHARGES:	All charges and commissions outside

This credit is subject to UCP 1993 Revision, publication No. 500.